

# Verkaufsberater Serviceverträge 60-100% (m/w)

Job ID 61629

13.03.2025

Wir sind eine der weltweit führenden Herstellerinnen von automatischen Türen für den Personendurchgang und verfügen über ein umfassendes technologisches und kommerzielles Know-how. Die Gruppe gehört zur ASSA ABLOY, hat ihren Hauptsitz in der Schweiz und ist spezialisiert auf die Entwicklung, die Produktion, den Vertrieb, die Installation und den Unterhalt von automatischen Türen.



Du bist ein Menschenfreund mit einem Gespür für Verkauf und Kundenbedürfnisse? Wir suchen genau dich! Als

## Verkaufsberater Serviceverträge 60-100% (m/w)

bist du dafür verantwortlich, neue Verkaufschancen zu erkennen, bestehende Kundenbeziehungen zu pflegen und massgeschneiderte Serviceverträge zu entwickeln. Dabei arbeitest du sowohl eigenständig als auch im Team daran, unsere Verkaufsziele zu erreichen und unsere Verkaufsstrategien aktiv mitzugestalten.

### Deine Aufgaben:

- **Verkaufschancen erkennen:** Du siehst Möglichkeiten, wo andere sie vielleicht übersehen – sowohl bei Neukunden als auch im bestehenden Kundenstamm.
- **Kundenkontakte knüpfen und pflegen:** Du hörst genau zu, erkennst Bedürfnisse und findest passende Lösungen.
- **Angebote massschneidern:** Gemeinsam mit den Kunden erarbeitest du individuelle Vorschläge und stellst die passenden Serviceverträge vor.
- **Kundenbeziehungen pflegen:** Du bleibst auch nach Vertragsabschluss in Kontakt und sorgst dafür, dass unsere Kunden zufrieden bleiben.
- **Verkaufsstrategie & Projekte:** Du arbeitest mit uns an spannenden Projekten rund um CRM, Digitalisierung und Prozessoptimierung.

### Was du mitbringst:

- Du hast schon mal im Verkauf geschnuppert oder willst jetzt richtig loslegen – auch gerne neben deinem Studium.
- Reden ist genau dein Ding: Du bist offen, freundlich und überzeugend, egal ob am Telefon oder im persönlichen Gespräch.
- Sprachtalent? Du sprichst sehr gut Deutsch und kannst Dich gut auf Französisch verständigen.
- Betriebswirtschaft? Kein Fremdwort für dich – HF- oder FH-Grundwissen reicht völlig.
- Selbständig arbeiten kannst du super, und trotzdem packst du im Team gern mit an, wenn's drauf ankommt.
- Du bist voll auf Kunden eingestellt und hast ein Gespür fürs Verhandeln.

# Verkaufsberater Serviceverträge 60-100% (m/w)

Job ID 61629

13.03.2025

## Was wir dir bieten:

- Ein modernes und flexibles Arbeitsumfeld, in dem du dich entfalten kannst
- Die Möglichkeit, an echten Projekten mitzuarbeiten und deine Ideen einzubringen
- Flexible Arbeitszeiten – perfekt, wenn du dein Studium nebenbei fortsetzt
- Ein Team, das sich auf deine Unterstützung freut und dich fördert

## Neugierig? Dann lass uns ins Gespräch kommen!

[Jetzt bewerben](#)

Record Türautomation AG

Sabrina Lastin

HR Manager